

«Лидерство — способность превращать  
мечту в реальность»

# асна

Повышаем доходность партнеров  
более 13 лет



**Присоединяйтесь**

# асна

- Почему АСНА

---
- Маркетинговый бюджет

---
- Эксклюзивно в АСНА

---
- Сверхдоход

---

Присоединяйтесь

# АСНА

## Почему АСНА



13 лет  
Успеха



8 500 аптек  
Партнеров



Инновационные  
Технологии



Единственное  
Выигрышное  
Партнерство



Открытая  
Форма  
Сотрудничества



Передовые  
Системы  
Управления

[Присоединяйтесь](#)



## Почему АСНА

КРИТЕРИИ	асна	ПРОАПТЕКА (ЦВ Протек)	ПАРТНЕР (АО НПК Катрен)
Количество аптек-участников	8 500	4 400	1 300
Максимальное количество бонусируемых SKU	12 000 SKU*	3 000 SKU*	2 370 SKU*
Собственная аптечная сеть	НЕТ	Ригла, Живика, Будь Здоров	Мелодия Здоровья, Столетник, Медицина для вас
Сверхдоход от реализации высокомаржинальных эксклюзивных товаров АСНА	ДА	нет	нет
Общий бонус от реализации маркетингового товара	<u>от 3% до 13%</u>	От 0% до 6,9%	От 0% до 7%
Гарантированный бонус от реализации маркетингового товара	3%	0%	0%

\*SKU – товарная позиция

[Присоединяйтесь](#)

The background of the slide is a blurred image of a person's hands. One hand is holding a yellow pencil, poised over a white document. The other hand is resting on a white computer keyboard. The entire scene is overlaid with a semi-transparent green filter. In the top left corner, the word 'асна' is written in a white, lowercase, sans-serif font.

асна

# МАРКЕТИНГОВЫЙ БЮДЖЕТ



## Маркетинговый бюджет

Пример расчета

	асна	ПРОАПТЕКА (ЦВ Протек)	ПАРТНЕР (АО НПК Катрен)
Выручка аптеки в месяц	1 500 000 руб.	1 500 000 руб.	1 500 000 руб.
Доля продаж маркетингового товара	50%	35%	35%
Бонус от реализации маркетингового товара	от 3% до 13%	От 0% до 6,9%	От 0% до 7%
Гарантированный бюджет в месяц	22 500 руб.	0 руб.	0 руб.
Максимальный бюджет в месяц	97 500 руб.	36 225 руб.	36 750 руб.

Присоединяйтесь



# Маркетинговый бюджет

## Бонус по группам товаров

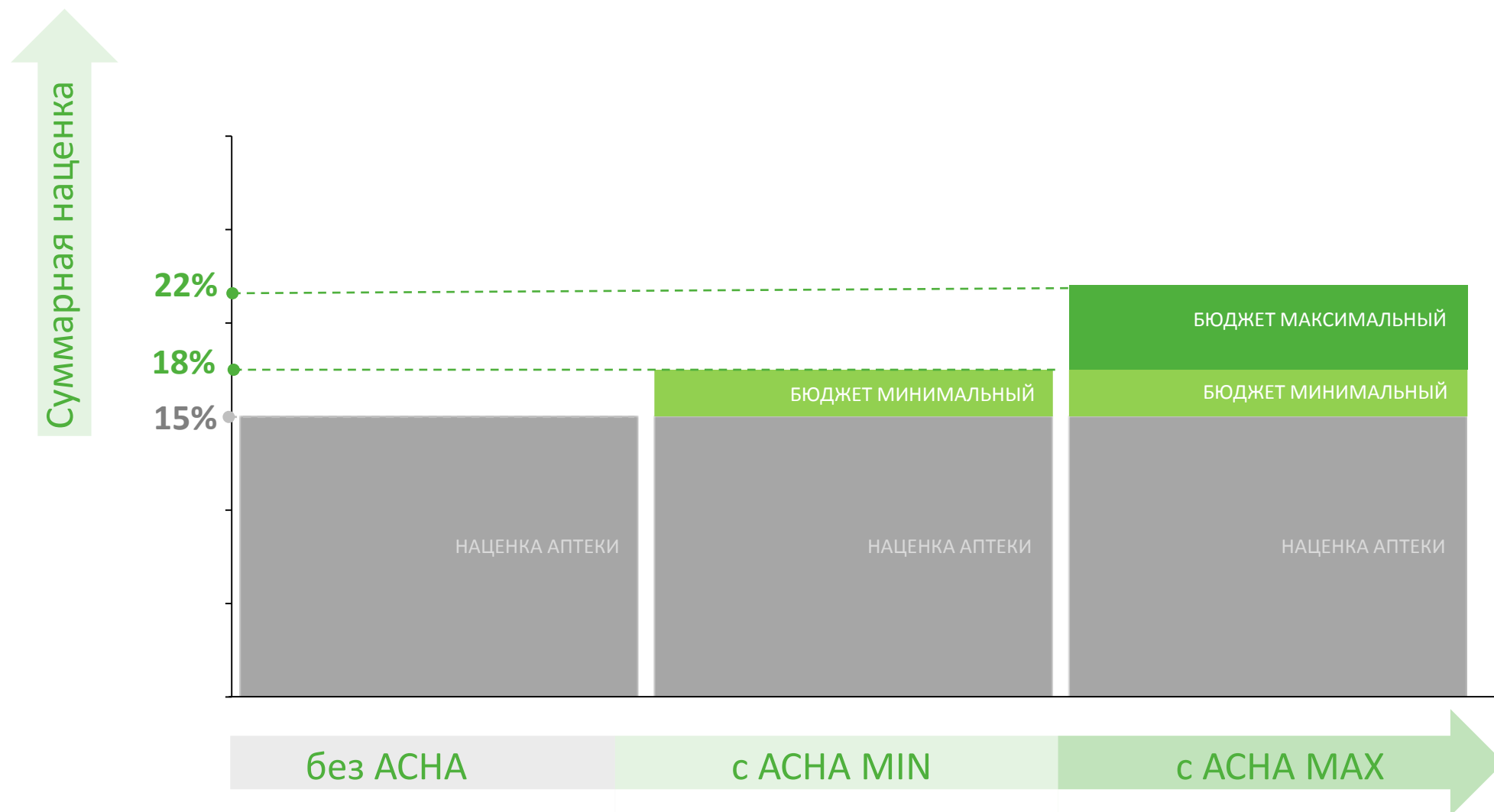
ГРУППЫ МАРКЕТИНГОВЫХ ТОВАРОВ	ГАРАНТИРОВАННЫЙ БОНУС	МАКСИМАЛЬНЫЙ БОНУС
<b>Группа товаров 1</b> по брендам* без плана	2%	4%
<b>Группа товаров 2</b> по брендам* без плана	4%	от 10% до 45%
<b>Группа товаров 3</b> по брендам* с планом	4%	от 10% до 50%

\* Бренд – несколько SKU под одной торговой маркой

[Присоединяйтесь](#)

# АСНА

## Маркетинговый бюджет



Присоединяйтесь



# асна

## ЭКСКЛЮЗИВНО В АСНА

ЭКСКЛЮЗИВЫ АСНА – современные лекарственные препараты и БАДы ведущих фармпроизводителей в самых маржинальных товарных категориях.



STADA



Abbott



# асна

## Эксклюзивно в АСНА



Вне ценовой конкуренции



Отсрочка оплаты 90 дней



Гарантия средней наценки  
более 100%



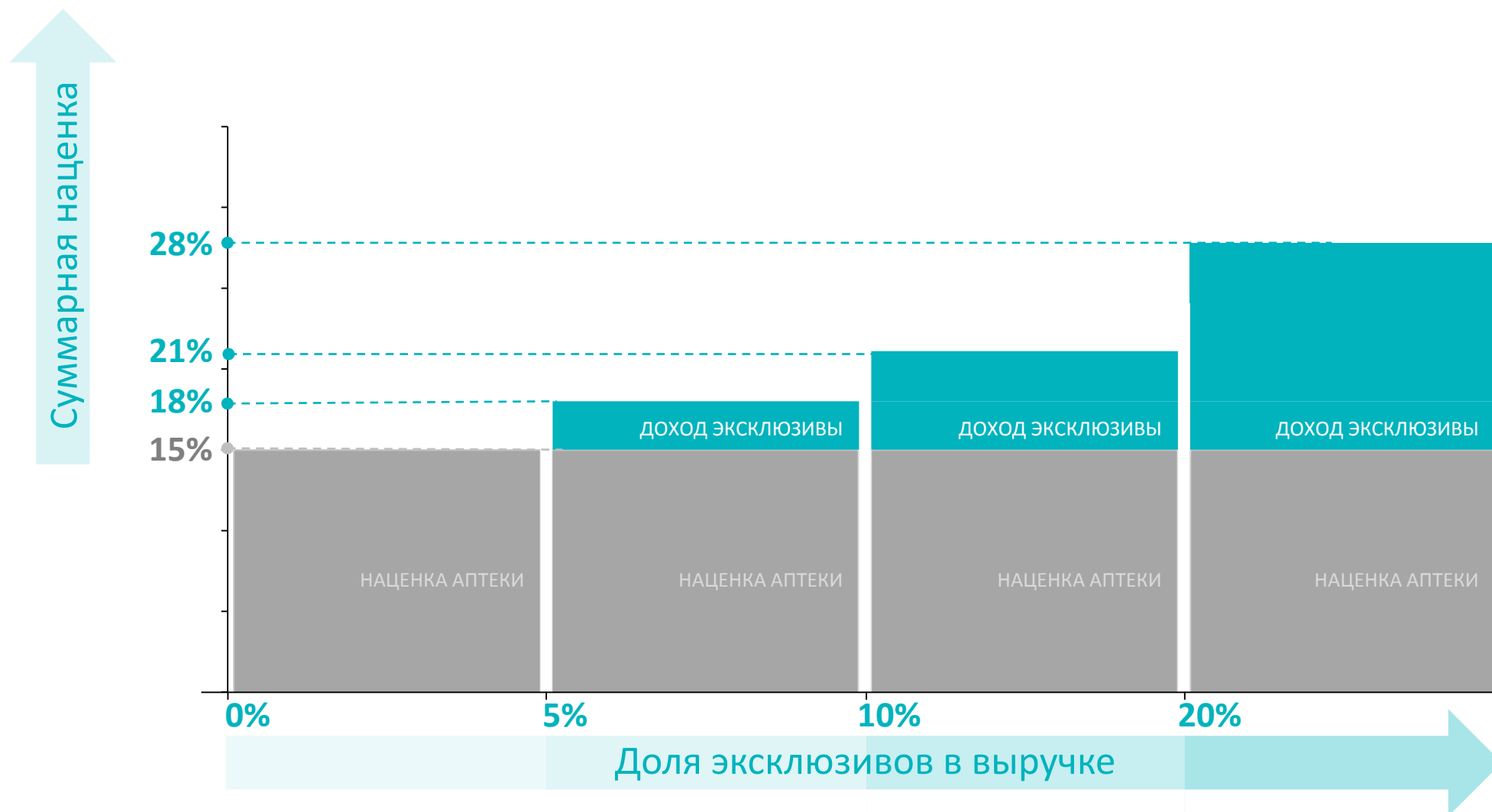
Гарантия возврата товара  
через 180 дней



Присоединяйтесь

# асна

## Эксклюзивно в АСНА



Присоединяйтесь

4 условия участия:



Соблюдение  
рекомендованной  
розничной цены



Обучение  
и мотивация  
персонала



Приоритетная  
выкладка



Обеспечение  
минимального  
товарного запаса



Присоединяйтесь

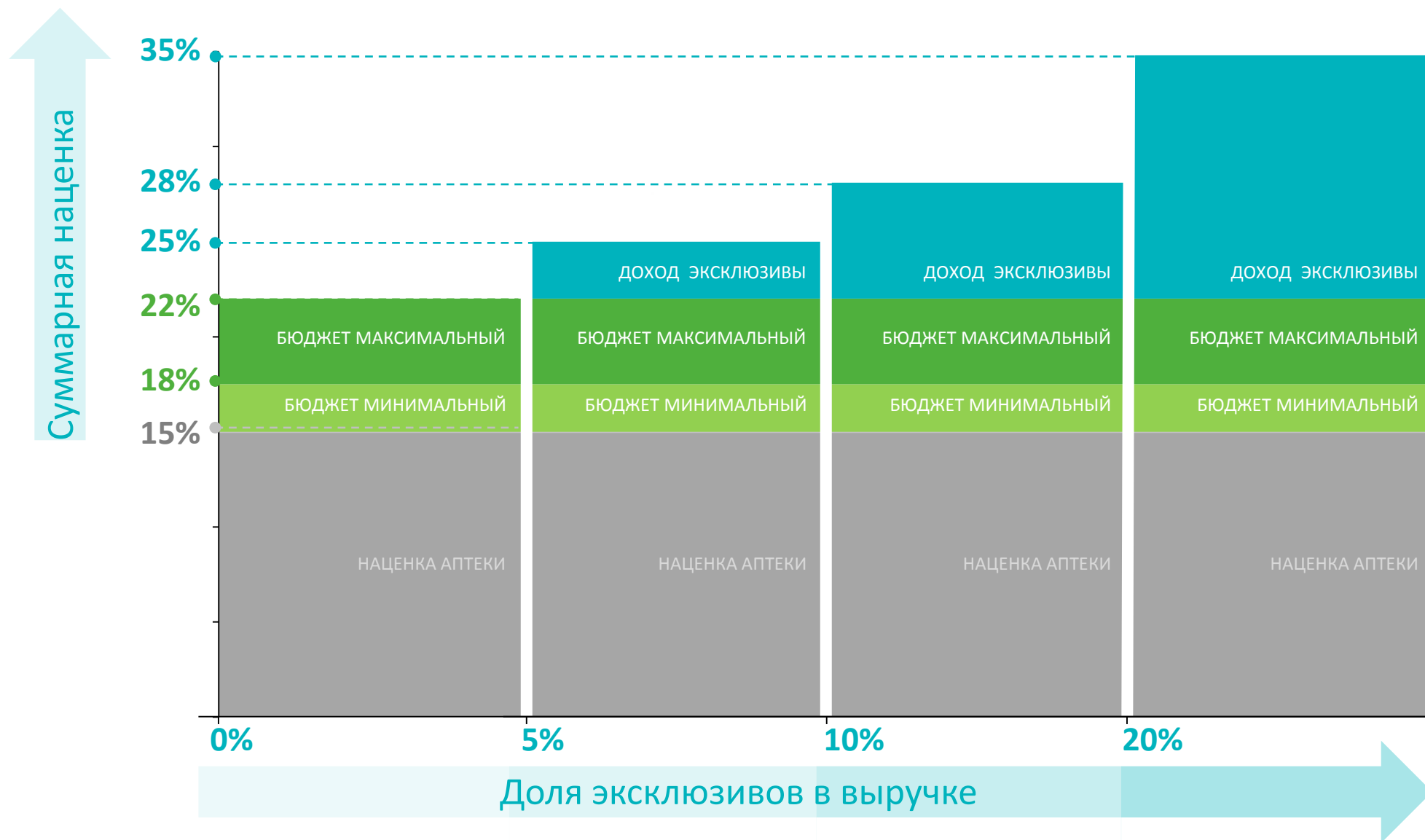


асна

СВЕРХДОХОД

# асна

## Сверхдоход



[Присоединяйтесь](#)



## Сверхдоход

На примере аптечной сети

МЕСЯЦ	ВЫРУЧКА, руб.	ДОЛЯ ЭКСКЛЮ- ЗИВОВ В ВЫРУЧКЕ	СУММАРНАЯ НАЦЕНКА			СУММАРНАЯ НАЦЕНКА ИТОГО	МАРЖА ИТОГО, руб.
			НАЦЕНКА АПТЕКИ	МАРКЕТИН- ГОВЫЙ БОНУС	ЭКСКЛЮЗИВЫ		
Январь	78 085 375	0,4%	16,4%	6,6%	0,2%	23,18%	15 494 531
Май	71 294 571	1,7%	17,1%	6,5%	0,9%	24,5%	14 688 418
Август	67 210 486	3,8%	18%	6,7%	2,2%	26,9%	14 802 988
План на декабрь	78 000 000	8,0%	18%	7,0%	5,0%	30,0%	18 471 922

Присоединяйтесь



# асна

**Расширяй горизонты  
вместе с АСНА!**

Отдел развития АСНА:

[partner.asna.ru](http://partner.asna.ru)

[razvitie@asna.ru](mailto:razvitie@asna.ru)

8(499)322-11-83